

Zum weiteren Ausbau unserer dynamischen Geschäftsentwicklung suchen wir für unseren Standort in Hamburg zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Kundenmanager (m/w/d) in Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Im Mittelpunkt Ihrer Tätigkeit steht die kontinuierliche und enge Betreuung unserer Bestands- und Neukunden.
- Für die Anliegen unserer Kunden sind Sie jederzeit ansprechbar und reagieren schnell, zuverlässig und verbindlich.
- Sie suchen das Gespräch mit unseren Ansprechpartnern, erläutern unsere Dienstleistungen, kommen vor Ort, sprechen auf Betriebsversammlungen und anderen Veranstaltungen.
- Sie vertreten das Unternehmen auf Gesundheitstagen und anderen Events unserer Kunden und stellen unsere Produkte vor.
- Sie erstellen zuverlässig Statistiken, Reportings und andere kundenrelevante Dokumente.

Ihr Profil

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossenes Hochschulstudium (gerne BGM, Gesundheitswissenschaften, Psychologie, BWL) oder vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Sie sind eine kontaktfreudige Persönlichkeit mit ausgezeichneten Umgangsformen und tadellosem Auftreten.
- Sie sind sprachlich gewandt, können auch komplexe und erklärungsbedürftige Sachverhalte verständlich darstellen und präsentieren gerne vor Gruppen unterschiedlicher Größe.
- Sie verfügen nachweislich über Erfahrung und Kenntnisse im Betrieblichen Gesundheitsmanagement.
- Sie verfügen über Erfahrungen in der Kundenbetreuung (B2B).
- Sie sind räumlich und zeitlich flexibel und reisen gerne.

Das könnte Ihre Bewerbung unterstützen

- Erfahrung in Wirtschaftsunternehmen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Überdurchschnittliche Kompetenz in Office-Anwendungen: PowerPoint, Word und Excel

Das erwartet Sie

- Eine überaus interessante, vielseitige und zukunftsweisende Aufgabe
- Ein dynamisches und erfolgreiches Unternehmen im Premiumsegment des Zukunftsmarkts Betriebliches Gesundheitsmanagement und „Employee Assistance Program“
- Eine inspirierende Arbeitsatmosphäre in einem engagierten und unterstützenden Team am Standort Hamburg
- Gute berufliche Entwicklungsperspektiven mit Spielraum zur Entfaltung Ihrer Stärken
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Sehr attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Attraktive Mitarbeiterangebote wie beispielsweise: Externe Mitarbeiterberatung (EAP für Mitarbeiter) und Team Events

Kontakt

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an unsere Leitung des Kundenmanagements Frau Inken Schubert über sekretariat@talingo-eap.de

Weitere Informationen finden Sie unter www.talingo-eap.de.